



Informazioni personali

Nome	Salvatore
Cognome	De Martino
Data di nascita	9 Giugno 1961
Residenza	Via S. Nullo, 179 80014 LICOLA Giugliano (NA)
Telefono	0818047255
Tel. Cellulare	3342384093
E-mail	info@salvatorede Martino.it
Nazionalita'	Italiana
Stato Civile	Coniugato con due figli (35 e 25 anni)
Studi	Diploma di Perito Chimico Industriale conseguito nel 1979 con votazione 54/60;
Altri Titoli	Master in comunicazione d'impresa presso la VDU Master Communication University. Titolo di formatore in comunicazione d'impresa e formatore di reti commerciali..
Lingue	Parlato e scritto pur se non particolarmente fluido
Posizione militare	Esonerato per legge speciale eventi sismici 1980
Hobby	Innanzitutto il lavoro, poi la politica, l'ambiente, lo sport, I computer (Internet), la comunicazione, la lettura e la musica;

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

Curriculum Professionale

- 1980-1982 **S.O.S.:** societa' di commercializzazione ed assistenza di apparecchiature ed attrezzature per l'ufficio, concessionaria per la Campania dei marchi Olympia Computers e Mita fotocopiatrici. Venditore per la zona della Campania.
- 1982-1984 **Olivetti Computer's:** societa' d'informatica concessionaria dei marchi Olivetti. Dall'82 all'83 Venditore per la zona di Napoli e provincia; dall'83 all'84 Responsabile Commerciale (Mi erano affidati il coordinamento dei venditori e la cura dei rapporti con i rivenditori.)
- 1984-1988 **NCR Corporation :** Azienda Americana operante nel settore dell'informatica, con particolare leadership nei settori della GDO e delle Banche. Dal 1984 al 1986 ricoprivo il ruolo di Funzionario Commerciale e mi era affidato il raggiungimento degli obiettivi commerciali della Campania e del Molise nel canale GDO e rispondevo all'Area Manager Sud; Nel periodo 1986-1988 ricoprivo l'incarico di Responsabile di Zona per la divisione Retail (vendita diretta) acquisendo anche la responsabilita' delle aree Calabria, Basilicata, Puglia e basso Lazio, rispondendo direttamente al Direttore Vendite Centro Sud. (Ho lasciato l'azienda con un collocamento ai massimi livelli di contratto impiegatizio settore Commercio)
- 1989-1994 **BULL HN Information System Italia S.P.A.:** Gruppo multinazionale leader nel settore dell'Informatica partecipata in maggioranza dal governo Francese. Dal 1988 al 1991 Ricoprivo l'incarico di Funzionario Commerciale assegnato alla divisione Pubblica Amministrazione Locale. Mi erano affidati il raggiungimento degli obiettivi commerciali e la gestione dei rapporti con gli Amministratori Pubblici, rispondevo al Direttore di Filiale. Dal 1991 al 1993 ricoprivo il ruolo di Account Manager assegnato alla Filiale Nazionale Universita', mi erano affidati il raggiungimento degli obiettivi commerciali per il Centro Sud ed il Coordinamento dei TeamWork focalizzati sui progetti speciali. Rispondevo al Direttore Vendite Italia mercato Universita'. Ho lasciato l'azienda con un collocamento ai massimi livelli di contratto impiegatizio settore Metalmeccanico.

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatoredemartino.it

1995 -2002

Ho fondato la TeamWork s.r.l. di cui ero Amministratore Unico fin dalla costituzione. L'azienda si occupava di Telecomunicazioni ed Internet ed operava nel settore della New Economy con profonda vocazione commerciale. L'azienda oltre a lavorare in proprio con progetti singolari sviluppati attraverso Internet, gestiva le reti commerciali di importanti aziende, acquisendo mandati di agenzia diretti per conferire mandati di subagenzia. Tra le esperienze piu' significative, in ordine cronologico vanno sottolineate nel periodo 1995-1997 la collaborazione con **Millionaire Pubblicita' S.p.A.**, per la quale ho operato anche in qualita' di referente provinciale, gestendo una rete commerciale di circa 50 Consulenti Commerciali, riuscendo ad acquisire circa 6000 clienti (negozianti) inserendoli nel circuito Millionaire Market; la Campania nel periodo risulterebbe la Regione con piu' clienti acquisiti. Dal 1997 al 1998 con **Omnitel Pronto Italia**, per la quale la TeamWork gestiva la rete commerciale Mercato Corporate per le province di Napoli, Benevento e Caserta. Dal 1998 al 2002, TeamWork lavorava in stretta partnership con **WIND Telecomunicazioni S.p.A.**, per la quale gestiva la rete commerciale per le Regioni Campania, Puglia e Calabria per il Mercato Corporate. I risultati hanno sempre consacrato TeamWork quale migliore agenzia di Wind in termini assoluti. **In questo periodo ho curato direttamente la Direzione Commerciale dell'azienda in tutte le iniziative citate, avvalendomi delle precedenti esperienze, ma acquisendo anche un uso molto produttivo della comunicazione, sfruttando al massimo le doti motivazionali, che, sebbene gia' disponibili nel bagaglio personale per una certa dotazione naturale e caratteriale, si sono rafforzate anche grazie all'approfondimento mediante interessantissimi ed appassionanti corsi di formazione.**

2002 al 2010

Nel 2002, grazie all'apporto finanziario di alcuni imprenditori, TeamWork confluisce in DreamWork S.p.A. ed il sottoscritto, controlla il 40% delle quote, riveste prima l'incarico di Amministratore Delegato e successivamente di Amministratore Unico. Nel Novembre del 2004, a seguito dell'interruzione del rapporto con Wind Telecomunicazioni, DreamWork S.p.A. ottimizza la propria operatività trasformando la SPA in srl e soprattutto ridimensionando le aree geografiche di intervento con relativa riduzione degli organici e soprattutto provvede ad una revisione del Business con una diversificazione verso tutti i mercati liberalizzati, cominciando a definirsi una struttura che opera nel campo delle multiutility, creando una società collegata (DreamEnergy) che opera nel settore delle energie rinnovabili e creando la divisione editoria e pubblicità lanciando l'iniziativa NapoliCard, NapoliPress e NapoliPress Tabloid delle cui due ultime testate giornalistiche citate ne diventa editore.

2010 – 2011

Le attività delle società confluiscono tutte nella Beda srl che si presenta al mercato con il nome BEDAGROUP di cui detiene il controllo del 50%

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

e di cui assume la carica di Direttore Generale. La società focalizza le proprie attività esclusivamente sul mercato delle energie rinnovabili, avendo consolidato un'esperienza che le consente di diventare leader nel mercato domestico grazie anche alla partnership con ENEL GREEN POWER per la quale il sottoscritto riceve personalmente anche incarichi di formatore.

- 2011- Assume l'incarico di Direttore Marketing e responsabile della comunicazione della società UNITGROUP e sviluppa ad interim il progetto LIFETROTTER con mansioni di Product Manager con la gestione di una rete commerciale di 300 persone in tutta Italia. Costituisce la società UNIT ENERGY in compartecipazione con la stessa UNITGROUP, costituendo e formando una rete commerciale di circa 100 professionisti della vendita nel settore delle energie rinnovabili.
- 2012 Si rende promotore e costituisce il consorzio LIFEGREEN per unire le migliori risorse e professionalità operanti nelle varie aree della filiera, consentendo sinergia e capitalizzazione dello spirito di gruppo; con la stessa organizzazione, grazie ad una forte partnership commerciale, finanziaria e tecnica con aziende ed imprenditori canadesi, lancia in Italia ed in Europa i nuovi sistemi di produzione di energia basati su tecnologia all'Idrogeno
- 2013 – 2014 Lifegreen diventa una società a responsabilità limitata, il sottoscritto assume l'incarico di Direttore Generale Operativo ed ad interim di Direttore Commerciale. In meno di un anno e mezzo costituisce una rete commerciale di circa 300 unità e consolida un fatturato di circa 10 milioni di Euro in partnership commerciale con Enel Green Power
- 2014-2017 Fondatore della FREEDOM ENERGY srl, società che raccoglie l'eredità della Lifegreen, esperienza terminata per divergenze con alcuni soci del consorzio. Assume la carica di Direttore Generale; l'azienda si propone come leader nel mercato delle energie rinnovabili, ripercorrendo il percorso della Lifegreen ed annunciando nuovi progetti come il Fotovoltaico condiviso, il Minieolico ad uso domestico e la microgenerazione domestica ed aziendale, basata sia sui tradizionali motori endotermici, che quelli ad Idrogeno e tutto ciò che riguarda l'efficienza energetica.
- 2017 - 2018 Accetta l'incarico professionale dell'AZIENDA GOIL POWER, player nel settore dei carburanti e dell'energia elettrica, per lo sviluppo della divisione SOLUTIONS che propone soluzioni per la produzione di energia da fonti rinnovabili, efficientamento energetico e mobilità elettrica. Dal maggio 2018 l'incarico passa alla LIFE is Life srls di cui Salvatore De Martino è fondatore ed unico legale rappresentante. La Life is Life viene incaricata da alcune Agenzie EON Solutions per la formazione in aula delle reti commerciali.

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

- 2019 ad oggi Co-Fondatore e direttore commerciale della WOW GREEN HOUSE già WOW GREEN POWER , azienda che in 4 anni si accredita come leader del mercato dell'efficienza energetica, diventando General Contractor, acquisendo circa 500 commesse di Superbonus. L'azienda passa da una start up con 3 addetti ad una realtà con 50 dipendenti ed una rete di circa 100 consulenti commerciali, registra nel 2022 un fatturato da bilancio di Euro 22.000.000. Salvatore De Martino assume la carica di Vicepresidente e successivamente di Chief Corporate Relations Office e Vicepresidente.
- 2020 ad oggi Ideatore, Fondatore e Coordinatore generale della ITALY CARBON FREE aps , associazione operante in tutta Italia, per la promozione e divulgazione all'interno dei Comuni Italiani della Transizione Ecologica attraverso la decarbonizzazione e la creazione delle Comunità Energetiche. Formatore per le materie inerenti alla Transizione Ecologica presso le Amministrazioni Pubbliche Patrocinanti e relatore in vari eventi con particolare riferimento agli obiettivi previsti dal Green New Deal Europeo.
- 2022 Fondatore del Movimento Politico **NOI GREEN movimento per la transizione ecologica.**
- 2022 Entra a far parte del Direttivo dell'Associazione ESODATI del SUPERBONUS in rappresentanza dell'associazione e del Movimento Politico

Corsi di specializzazione

- 1983 Corsi di programmazione Basic e Cobol c/o Olivetti Computer's
- 1984 Corsi di formazione marketing e vendite nel settore della GDO c/o centro education NCR
- 1985 Stage di 15gg presso Esselunga Milano per conto di NCR per acquisizione e conoscenza delle problematiche della GDO
- 1986 Corsi sulle tecniche di marketing nella distribuzione alimentare c/o centro education NCR
- 1987 Corsi di tecniche di vendita e comunicazione presso il centro education NCR con il Doct. Anthony Vicino formatore Italo Americano di Dallas.
- 1988 Corsi di formazione marketing settore Pubblica Amm.ne Locale c/o scuola di formazione BULL ITALIA
- 1989 Corso di tecniche di vendita strategica c/o scuola di formazione BULL ITALIA

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

- 1989 Corso di comunicazione in pubblico c/o scuola di formazione BULL ITALIA
- 1990 Corso di formazione Manageriale e gestione e conduzione delle risorse umane c/o scuola di formazione BULL ITALIA
- 1992 Corso di aggiornamento sulla nuova riforma delle Autonomie Locali
- 1994 Approfondimenti della lingua inglese mediante conversazione programmate c/o scuola di formazione BULL ITALIA
- 1995 Corso di tecniche di vendita, Public Speaking e Motivazione Avanzata c/o MediaConsulting Roma docente Dott. Stefano Santori formatore di tecniche di Programmazione Neuro linguistica .
- 1996 Corso di Time Management, Lettura veloce e memorizzazione c/o Promemoria Napoli Docente Dott. Rosario Prestieri.
- 1997 Conseguimento del Master in comunicazione e del brevetto di formatore presso la VDU Master Communication University con frequenza dei corsi di Automotivazione, Effective Public Speaking, Time Management, Soft Selling, Motivazione Avanzata, Sviluppo Imprenditorialita' e gestione Strategica, Comunicazione Persuasiva, Team Management, Leadership situazionale, Principi di Analisi Psicologica, Principi di Analisi Transazionale,
- 1998 Corso tecnico/commerciale settore TLC c/o OMNITEL Napoli
- 1998 La telefonia mobile. Cenni tecnici e corso commerciale c/o OMNITEL Napoli
- 1998 Tecniche di vendita nel settore della Telefonia Mobile c/o Omnitel Roma formatore Dott. Alberto Agnelli consulente esterno esperto di tecniche di vendita nelle TLC
- 1999 Corsi periodici di approfondimento del mercato TLC c/o Wind Telecomunicazioni.
- 1999 Corso su tecniche di telemarketing per la promozione di servizi TLC, presso Wind Roma con la collaborazione dello Studio Silvano.
- 1999 Seminario sugli Scenari futuri della New Economy presso l'Universita' di Salerno organizzato dalla facolta' di Informatica.
- 2000 Tecniche per lo sviluppo di Pagine Internet (utilizzo di HTML, FrontPage) c/o EML Napoli

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

- 2000 Il Venture Capital come forma di finanziamento per le aziende della New Economy presso facoltà di Economia e Commercio dell'Università di Napoli Federico II.
- 2001 La sicurezza sul lavoro legge 626. Partecipazione ad un seminario organizzato dall'API Napoli.
- 2008 Londra. Corso di PNL con il noto formatore americano Anthony Robbins.
- 2012 Corso di formazione ENEL sulle energie rinnovabili ed efficientamento energetico” e partecipazione ad un master sulle tecnologie ad idrogeno per lo stoccaggio e la produzione di energie rinnovabili. Inserimento nello staff del Prof. Jeremy Rifkin e
- 2012 Partecipazione a Toronto (Canada) “19th World Hydrogen Energy Conference e partecipazione ad un master sulle tecnologie ad idrogeno per lo stoccaggio e la produzione di energie rinnovabili. Inserimento nello staff del Prof. Jeremy Rifkin in collaborazione con il team del tutor dello staff Prof. Terry Kimmel, dell'Università di Toronto.
- 2016 Corso presso la ONE Academy sulla BLOCKCHAIN ed il suo uso nelle comunità energetiche.
- 2017 Corso online sui sistemi di social marketing e produzione di video promozionali.
- 2020 Corso presso il CETRI TIRES centro studi che fa capo al Prof. Jeremy Rifkin sugli obiettivi del Green New Deal proposto dalla Commissione Europea agli stati membri.

Eventi Professionali Particolari

- 1985 Organizzazione del convegno Retail NCR Positano (SA)
- 1986 Partecipazione al convegno NCR ad Acapulco riservato alle figure commerciali più meritevoli a livello mondiale per risultati commerciali
- 1989 Componente dei comitati organizzativi dei convegni BULL riservati al mondo della Politica Internazionale
- 1991-92 Organizzatore del Gran premio di Agnano per conto di BULL Italia Sponsor ufficiale della manifestazione.

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

- 1996-97 Partecipazione ai convegni Millionaire Pubblicita' in Thailandia e Miami riservati ai referenti Regionale ed ai Consulenti della rete commerciale particolarmente meritevoli
- 1997 Partecipazione al convegno Millionaire Pubblicita' a Miami
- 1998 Meeting Omnitel a Montecarlo
- 1999-2000 Meeting WIND a Siviglia ed in Tunisia
- 2000 Partecipazione come ospite e relatore al convegno organizzato dall'Universita' Federico II e commissionato dalla Fondazione Banco Napoli sullo sviluppo della New Economy in Campania. La TeamWork e' stata anche inserita in una pubblicazione frutto del convegno, in cui oltre agli atti dello stesso, venivano indicate le aziende emergenti; alla data risultano due tesi di laurea presentate da studenti neo laureati in cui TeamWork e' risultata citata o addirittura analizzata come caso meritevole di particolare analisi.
- 2001 Intervento presso la Facolta' di Economia e Commercio dell'Universita' Federico II di Napoli, invitato in aula dal Prof. Cantone come relatore sulla New Economy ed il suo limitato sviluppo nelle aree del mezzogiorno.
- 2002 Relatore ad Atene in occasione del meeting di Wind sulle tecniche di vendita nel mercato delle aziende.
- 2012 Partecipazione al WHEC 2012 Toronto (Canada) CONFERENZA INTERNAZIONALE SULLE TECNOLOGIE BASATE SULL'IDROGENO
- 2022 Bruxelles 5 -6 Luglio - Partecipazione in commissione Europea al tavolo di concertazione in rappresentanza dell'Italia per la valutazione di misure di incentivazione per l'efficientamento degli edifici in relazione al progetto Casa Green
- 2022 Encomio Solenne Ricevuto dal Comune di Stornara, Delibera Comunale numero 13 del 28 gennaio 2022, per il lavoro svolto a favore della decarbonizzazione del Comune ed aver creato i presupposti e curato i rapporti per favorire il gemellaggio del Comune di Stornara con Procida Capitale della Cultura.

Eventi particolari

- 1999-2000 Sponsorizzazione della Squadra di Pallanuoto Rari Nantes Napoli di pallanuoto campionato A2 e direzione sportiva nel 2000 con ottenimento di risultati eccezionali.
- 2003 Progettazione, realizzazione e presentazione alla stampa del progetto Calcio Napoli Market, in collaborazione con il Dott. Naldi Presidente della SSC NAPOLI ed il Suo staff..

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it

- 2006 Ideazione e sviluppo del progetto NapoliCard con presentazione alla stampa presso il circolo Rari Nantes Napoli
- 2007 -08-09 Partecipazione a numerose trasmissioni sportive come opinionista sportivo
- 2009 Conduttore della trasmissione sportiva Stelle e Scommesse in onda sull'emittente napoletana Canale21
- 2009-2010 Opinionista sul mensile NapoliPress Tabloid con una rubrica fissa dedicata alla materia Sport/Economia
- 2023 Sponsor di Procida Capitale della Cultura ed ideatore del progetto Procida Carbon Free

CURRICULUM POLITICO

- 1986 – 1992 Settore giovanile PLI
- 1994 Fondatore del Club Forza Italia di CastelVolturno (CE) e componente del comitato elettorale del Candidato alla Camera dei Deputati Ing. Ennio Italice Noviello, in qualità di Addetto Stampa. Dimissionario per rivalutazione della proposta politica.
- 1999-2000 2001 Partecipazione alla consultazione elettorale per le Amministrative del Comune di Napoli come Candidato al Consiglio Comunale.
- 2010-2011 Segretario Regionale politico Campania di Rifondazione Democrazia Cristiana, partito fondato dall'On. Publio Fiori.
- 2011-2012 Vicesegretario Nazionale della Democrazia Cristiana Terzo Polo di Centro. Organizzazione delle liste elettorali e delle candidature per le consultazioni elettorali amministrative per il Comune di Napoli. Partecipazione a vari dibattiti ed interventi presso emittenti locali.
- 2022 Fondatore del Movimento Politico NOI GREEN - MOVIMENTO PER LA TRANSIZIONE ECOLOGICA

Salvatore De Martino
Via San Nullo, 179
80014 Licola Giugliano

Tel : 3342384093
e-mail: info@salvatorede Martino.it